



¡Le damos la bienvenida al Axur Partner Program!

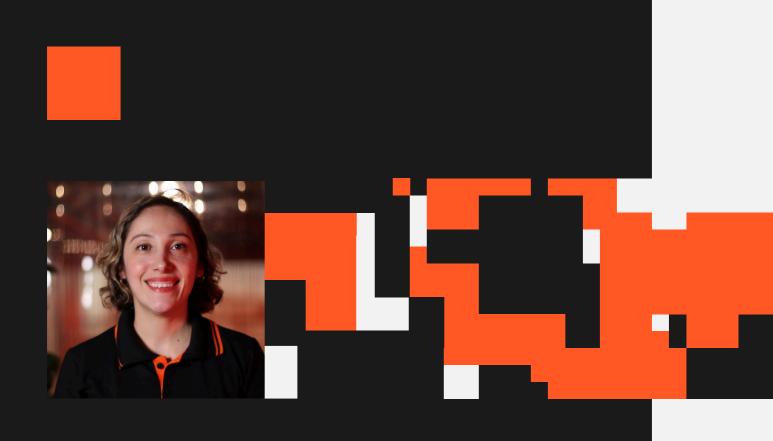
En Axur, estamos comprometidos con hacer de internet un lugar más seguro, y nuestro programa de socios ha sido creado para fortalecer este propósito.

Aquí, usted no es solo otro revendedor, sino un socio estratégico. Con acceso a soluciones innovadoras de Cyber Threat Intelligence (CTI) y herramientas avanzadas para ampliar su portafolio de servicios, puede escalar su negocio sin burocracia y con el respaldo total de nuestro equipo especializado.

Nuestro programa ha sido diseñado para atender diferentes perfiles de asociación, ofreciéndole todo lo que necesita para crecer: soporte estratégico, recursos exclusivos, capacitaciones completas y márgenes altamente competitivos.

¡Descubra cómo convertirse en socio y desbloquear nuevas oportunidades ahora mismo!





"Invitamos a aquellos que buscan redefinir la excelencia en la seguridad cibernética a construir un futuro digital más seguro. Su visión, combinada con nuestra experiencia, puede crear una sinergia incomparable. Esta página es el comienzo, y el próximo capítulo espera a quienes estén listos para consolidar su posición como un referente en ciberseguridad."

Margarita Barrero

Head of Partnership & Alliances

Modelos de asociación

Proveedor de Servicios Gestionados de Seguridad (MSSP)

Ideal para empresas que desean expandir su oferta de ciberseguridad, proporcionando monitoreo continuo, respuesta a incidentes e inteligencia de amenazas digitales. Axur también ofrece soporte total para la transición de MSPs a MSSPs, garantizando una integración ágil, capacitación especializada y acceso a una plataforma multi-tenant para una gestión eficiente de clientes.

Revendedor de Valor Agregado (Reseller)

Modelo dirigido a empresas que desean revender las soluciones de Axur, agregando valor a los clientes con servicios complementarios. Los Resellers reciben soporte técnico y comercial, materiales de marketing y capacitaciones exclusivas para impulsar sus ventas.

Agente Comercial (Referral)

Indicado para consultores y profesionales que desean recomendar Axur a clientes potenciales. Nuestros socios Referral son recompensados por cada oportunidad calificada que resulte en un negocio cerrado, sin necesidad de participación operativa en la venta o implementación.



¿Qué obtiene al ser socio de Axur?

Oferta de una solución diferenciada

Axur es líder en CTI, proporcionando información sobre amenazas con alta precisión y automatización.

Expansión de portafolio

Amplíe su portafolio con un servicio de alta demanda, cerrando nuevos negocios y generando más ingresos.

Aumento de credibilidad

Asóciese con una marca reconocida en el mercado de ciberseguridad.

Soporte estratégico

Un programa de socios estructurado para impulsar sus ventas y el crecimiento de su negocio.

Nuevas fuentes de ingresos

Genere más oportunidades con un modelo de asociación rentable y escalable.



¿Cómo funciona?

Nuestro compromiso va más allá de la relación tradicional con revendedores; Queremos forjar una alianza sólida que impulse el crecimiento mutuo. Y el Axur Partner Program es una prueba de ello.

Al unir fuerzas con nosotros, los socios tendrán acceso a un amplio portafolio de productos y servicios líderes en la industria, capacitación, recursos completos y una variedad de beneficios según su nivel. Además, estarán inmersos en un ecosistema dinámico y creciente de conocimiento compartido.

Calificación

Para calificar, el socio debe cumplir con los siguientes requisitos:

- Registro legal: Estar formalmente registrado y operar de acuerdo con las leyes locales;
- Compromiso con la ciberseguridad: Aunque valoramos la experiencia en el sector, apoyamos activamente a empresas, como proveedores de servicios gestionados (MSPs), que desean expandir sus servicios y transformarse en proveedores de servicios gestionados de seguridad (MSSPs), brindándoles los recursos y el soporte necesario para este crecimiento;
- Recursos mínimos: Contar con un equipo e infraestructura adecuados para comenzar a implementar y vender soluciones de Axur, así como un plan de crecimiento para su portafolio de servicios;
- Alineación estratégica: Buscamos socios que compartan nuestra visión de hacer de Internet un entorno más seguro, comprometidos con prácticas éticas e innovación tecnológica.



Inscripción

Para inscribirse en el Axur Partner Program, el socio seguirá estos pasos:

- Aplicación: Complete nuestro formulario de inscripción en línea;
- Revisión y aprobación: Nuestro equipo de especialistas analizará la solicitud para garantizar que esté alineada con los valores y objetivos de Axur;
- Alineación comercial: Tras la validación, el socio recibirá una invitación para participar en una reunión donde podrá resolver dudas, solicitar pruebas de concepto, revisar temas contractuales y más.

Incorporación

Después de la aprobación y la firma del contrato, el socio comenzará el proceso de incorporación:

- Orientación: El proceso de incorporación incluye una orientación en vivo, que ofrece una visión general de nuestro ecosistema, recursos de la plataforma y del panorama actual de la ciberseguridad;
- Capacitación y recursos: El socio recibirá acceso a Axur University para participar en entrenamientos interactivos diseñados para mejorar sus conocimientos y habilidades. Además, también tendrá acceso al Axur Partner Portal, una plataforma dedicada que ofrece información, recursos y herramientas para facilitar la colaboración;
- Integración comunitaria: Para fomentar conexiones, fomentamos la participación en la Axur Community para socios, en eventos virtuales y proyectos colaborativos. Esto mejora la experiencia de aprendizaje y crea una red de apoyo para el crecimiento profesional;
- Plan de negocios: Con el apoyo del Partner Sales Manager, el socio desarrollará un plan de negocios inicial que servirá como guía estratégica para establecer actividades y KPIs. Este plan se centrará en medir el éxito de ambas partes durante los primeros dos trimestres de la alianza, asegurando el alineamiento y la ejecución eficiente de los objetivos compartidos.



Beneficios

Nuestros socios disfrutan de una serie de recursos diseñados para fortalecer sus operaciones, aumentar la eficiencia de sus ventas y potenciar el éxito en sus iniciativas de ciberseguridad. Estos beneficios están agrupados en áreas clave para apoyar el crecimiento estratégico de cada socio.

Negocios y ventas

- Remuneración competitiva: Recompensamos a nuestros socios con porcentajes atractivos, permitiendo que la recomendación o reventa de nuestras soluciones sea una fuente rentable de ingresos;
- Descuentos especiales: Los socios MSSPs tienen acceso a listas de precios exclusivas que incrementan sus márgenes de ganancia al ofrecer nuestras soluciones a precios más competitivos;
- Programas de desarrollo de negocios: Ofrecemos soporte personalizado para que los socios exploren nuevas oportunidades, mejoren sus tasas de cierre y amplíen su base de clientes mediante estrategias de negocio colaborativas y acceso a recursos exclusivos.

Marketing

- Materiales de marketing: Proporcionamos una variedad de materiales listos para usar, como folletos, presentaciones y guías de venta, facilitando la promoción de las soluciones de Axur y ahorrando tiempo en la creación de contenido;
- Soporte de co-marketing: Trabajamos en conjunto con nuestros socios en campañas de co-marketing, ofreciendo soporte y recursos para garantizar la eficacia de sus iniciativas de marketing;
- Uso de marca: Los socios tienen permiso para utilizar el logo de Axur en sus materiales promocionales, reforzando la confianza de los clientes y la credibilidad en el mercado;
- Fondos de desarrollo de mercado (MDF): Brindamos acceso a fondos destinados a iniciativas conjuntas de marketing. Los socios pueden utilizar estos fondos para eventos, seminarios web, campañas digitales, generación de demanda y más, siempre con el soporte de Axur para maximizar el impacto.



Capacitación y entrenamiento

- Capacitación especializada: A través de Axur University, los socios tienen acceso a entrenamientos técnicos y comerciales para preparar a sus equipos ante las demandas del mercado;
- Certificaciones profesionales: Ofrecemos certificaciones para equipos de ventas y operaciones, asegurando que los socios estén calificados para ofrecer un servicio de excelencia y captar nuevos negocios;
- Pruebas de concepto (POCs): Los socios pueden realizar POCs para demostrar la eficacia de la plataforma Axur a sus clientes, facilitando negociaciones más exitosas.

Soporte y herramientas

- Soporte técnico y preventa: Ofrecemos soporte especializado antes y después de la venta para garantizar que los socios puedan manejar sus negocios de manera eficiente y asegurar la satisfacción de los clientes;
- Éxito del cliente: Nuestro equipo de Partner Success trabaja junto a los socios para garantizar que sus cuentas se mantengan saludables, con alta retención de clientes y relaciones a largo plazo;
- Herramientas de monitoreo: Proporcionamos herramientas avanzadas, como Health Score y APIs, para que los socios monitoreen la salud de sus clientes y realicen integraciones personalizadas que respondan a las necesidades específicas de sus mercados;
- Herramientas gratuitas de calificación: Ofrecemos recursos como Watchdog y Informe de Amenazas, que proporcionan información valiosa en la fase de pre-venta, permitiendo a los socios calificar mejor a sus prospectos al brindar datos concretos sobre el monitoreo de sus marcas.







